



AJUNTAMENT DE
SANTA COLOMA
DE GRAMENET

Excmo. Sr. D. Juan Carlos Rodríguez Ibarra
Presidente Junta de Extremadura
[REDACTED]
06800 Mérida

Querido Presidente y Compañero:

Te agradecería, que como Secretario General del PSOE en Extremadura, estudiases la posibilidad de concertar una entrevista con [REDACTED], del cual te adjunto su Curriculum Vitae.

Aprovecho la ocasión para enviarte un fuerte abrazo,

[REDACTED]

[REDACTED]

11 de noviembre de 1994



AJUNTAMENT DE
SANTA COLOMA
DE GRAMENET

a) Particular

Llorens
Stray

Procedència: AJUNTAMENT DE SANTA COLOMA DE GRAMENET (BCN)
ALCALDIA

FAX: [REDACTED]

Día: 11.11.94

ENVIADO A: JUNTA de EXTREMADURA - Presidencia

A la atención de: SR. D. JUAN CARLOS RODRIGUEZ IBARRA

Número de fax: [REDACTED]

Nº total págs. incluido esta: [REDACTED]
Número total de páginas, inclosa aquesta: 9

* OBSERVACIONES: *
* * * * *

Us desitgem una bona recepció. En cas d'error, preguem ens ho
feu saber al teléfon [REDACTED] ext.2101 -MAGDÀ FERRERES-

DATOS PERSONALES

[REDACTED]
34 años

Nacido en Don Benito (Badajoz)

Casado, 1 hijo

Tf. de contacto: APLICORK [REDACTED] Mérida (Badajoz)
 ASELCORK [REDACTED] " "
 FOMENTO [REDACTED] " "

FORMACION

- Técnica: Ingeniería Industrial
 Esp. Técnicas Energéticas
 E.T.S.I.I. Barcelona. Título 1984
- Post-Grado: Master en Administración y Dirección de
 Empresas M.B.A. 1985/87.
 Escuela de Administración y Dirección de
 Empresas. ESADE Barcelona.
 Realizado con ayuda de Presidencia de la Junta
 de Extremadura.

EXPERIENCIA PROFESIONAL

- Trabajo actual

SOCIEDAD DE FOMENTO INDUSTRIAL DE EXTREMADURA
 (Sociedad perteneciente a la Junta de Extremadura)
 Técnico superior (ingeniero industrial)
 Responsabilidades del grupo como asesor y colaboraciones con
 Incorporación Septiembre 93
 Mérida (Badajoz)

- Trabajos anteriores

AGEFRED, S.A.
 Empresa instaladora de aire acondicionado y frío industrial
 (1.500 millones de facturación, 80 empleados)
 Dirección Comercial líneas Aire Acondicionado y Frío Ind. 2
 años.
 Barcelona, Girona, Tarragona

THE DESIGN NETWORK, S.A.
Compañía multinacional de comunicación empresarial
Dirección General
Barcelona, Londres, Zurich
2 años

SEAT S.A. Grupo Volkswagen
Jefe de Servicio de Marketing de Asistencia Técnica
Volumen de gestión: 300 millones y 11 personas en el
servicio.
Barcelona, Wolsburg (Alemania)
2 años

Cronología de mi incorporación a FOMENTO

Agosto 93.-

Contacto con el anterior Presidente de FOMENTO, [REDACTED] que ante el deseo de recuperar directivos extremeños con ganas de colaborar en el proyecto de desarrollo industrial de Extremadura me propone el regreso. Tras otra toma de contacto se me propone la incorporación a FOMENTO para depender directamente del Director General [REDACTED] en calidad de técnico superior, pero abierto a asumir cualquier dirección general de las empresas del grupo cuando se me requiriese.

Octubre 93.-

Se decide mi incorporación como Ingeniero de proyecto y colaborador del grupo privado [REDACTED] al Proyecto Siderúrgica de Balboa S.A., en Jerez de los Caballeros (Badajoz) principal inversión del grupo y que rondará los 7.000 millones.

Tras arduas negociaciones con [REDACTED], éste no acepta la "ayuda" ofrecida por FOMENTO para la gestión del proyecto e indica que proporcionará toda la información necesaria para un seguimiento a distancia no "in situ".

Noviembre 93.-

Asumo la gestión del secadero de jamones de Montanchez (antigua P.C.I.) como paso transitorio hasta la búsqueda de un industrial que esté interesado en el arrendamiento.

Noviembre 93.-

[REDACTED], Director General de APLICORK, (sociedad participada en un 77% por la ONCE y en un 23% por FOMENTO) solicita a [REDACTED] un apoyo en el área de ingeniería ya que el Director de Fabrica acaba de marcharse.

APLICORK es la empresa líder nacional en la fabricación de parquet de corcho, decorativo de paredes, rollos industriales y aglomerado negro. Tiene 160 empleados y un Centro Especial de Empleo para minusválidos con 30 personas. Factura entorno a 1200 millones y el 80% de la producción es para exportación.

Me incorporo a esta empresa en calidad de asesor de dirección enfocado a nuevas inversiones y/o modificaciones de las instalaciones de la fábrica. También realizo labores de representación, estudios de viabilidad, apoyo comercial con clientes extranjeros, realizo visitas técnicas a Portugal, Alemania, Finlandia, etc. creo el Centro especial de Empleo ASEICORK, y en definitiva me convierto en el "puente" entre la ONCE y FOMENTO.

Junio 93.-

A [REDACTED] le es aceptada su dimisión y se nombra a [REDACTED] (Secretario General Técnico de la Consejería de Obras Públicas, Urbanismo y Medio Ambiente) nuevo presidente.

Julio 94.-

Soy llamado por el Sr. [REDACTED] para proponerme mi paso a APLICORK ya que no está muy de acuerdo con la situación que tengo.

Se produce una entrevista con [REDACTED], Director General de APLICORK, y este apunta que mi papel como "puente" entre la ONCE y FOMENTO es fructífero para ambas partes y que si es una cuestión de costes él estaría dispuesto a asumir mi salario como prestación de servicios pero que consideraba interesante que continuara en FOMENTO. Dicho punto de vista no es aceptado por José Cestero.

Julio 94.-

Existen fuertes tensiones entre ONCE y FOMENTO al no suscribir una ampliación de capital en el tiempo fijado y habiendo sido un tema aprobado en el último consejo de administración de APLICORK al que asistió Florencio Hidalgo.

La ONCE se niega a tratar ningún otro tema hasta que la Junta de Extremadura, a través de FOMENTO, desembolsa la citada ampliación.

Julio 94.-

Se me indica que existe la posibilidad de mi incorporación a una nueva empresa siderúrgica en Villafranca de los Barros (Badajoz) si la vía ONCE no fuera fructífera.

Septiembre 94.-

Me entero que ya se ha comenzado la selección de un Director Gerente para la empresa de Villafranca y que conmigo no se cuenta para dicho proyecto.

Se me comunica que "no se renueva" mi contrato que vence el 31 de septiembre ante la reducción de gastos que se avecina aún sabiendo que mi desempeño en los puestos que he tenido ha sido fructífero y no existe ningún ingeniero industrial en la plantilla de FOMENTO.

Septiembre 94.-

El día 15 es desembolsada la aportación de FOMENTO en APLICORK.

Se comenta a la Alta Dirección de la ONCE mi incorporación a la empresa en calidad de Director Técnico con responsabilidades en el área de Ingeniería, nuevas instalaciones y mantenimiento de la fábrica; así como apoyo a Dirección General y Dirección comercial en ciertos asuntos de importancia.

PERSONAS Y ORGANISMOS

Presidente de la Junta de Extremadura
Excmo. Sr. D. Juan Carlos Rodríguez Ibarra
Tf. (924) 381138

Vicepresidente

Ilmo. Sr. [REDACTED]

Tf: [REDACTED]

Consejero de Industria y Turismo

Ilmo. Sr. D. [REDACTED]

Tf: [REDACTED]

Presidente de la Sociedad de Fomento Ind. de Extremadura

Tf: [REDACTED]

Director General de APLICORK

Tf: [REDACTED]

PERSPECTIVAS PROFESIONALES Y PERSONALES

Creo que soy una persona útil para Extremadura por:

- Experiencia profesional en empresas multinacionales
- Puestos de Trabajo en entornos muy competitivos
- Acostumbrado al contacto profesional tanto en España como en Europa
- Relación fluida con Catalunya
- Conocimiento de la Estructura de la Junta de Extremadura
- Formación tanto técnica como empresarial
- Capacidad de comunicación y "persuasión"

A mi modesto entender

- Los puestos de responsabilidad en esta tierra tienen una fuerte COMPONENTE POLITICA
- existe una necesidad histórica de profesionales capacitados dispuestos a asumir retos políticos
- Ante el futuro mapa político "Extremeño" es posible que se necesiten personas nuevas que aporten ilusión de futuro, capacidad de negociación, no les asuste la de Unión Europea y sobretodo que aporten profesionalidad.

Mi planteamiento personal

- Fui fichado para FOMENTO por [REDACTED] en base a un perfil profesional
- Mis contactos han sido eminentemente relacionados con mi trabajo y he tenido el placer de conocer diversos consejeros de la Junta
- Aunque simpatizante del PSOE no estoy actualmente afiliado
- Procedo de una familia de amplia historia en la lucha contra la dictadura pagada con años de cárcel e incluso con alguna vida
- Estoy convencido de mis aptitudes políticas aunque no las haya ejercido. Poseo conocimientos de Marketing político y especializado en Marketing de Servicios, es decir en la "venta de intangibles"
- Tengo un sentimiento profundo de amor a esta tierra y creo que puedo hacer algo más por ella
- Es posible que pase a ser Director Técnico de APLICORK pero consideraría interesante que el Presidente me conociera por si considerara oportuno mi contribución a otro puesto de designación política
- Estamos dispuestos tanto mi mujer como yo a afiliarnos al PSOE
- [REDACTED], mi mujer tiene una experiencia de 17 años trabajando en distribución y ventas y acostumbrada a dirigir y motivar equipos humanos

[REDACTED]:

En la confianza que nos une, te ruego, si está en tus manos, una introducción con la ejecutiva del partido en Extremadura en la que pueda explicar personalmente todos los planteamientos profesionales y personales que he descrito.

Te doy las gracias por anticipado y un montón de besos

Mérida a 16 de Septiembre de 1994