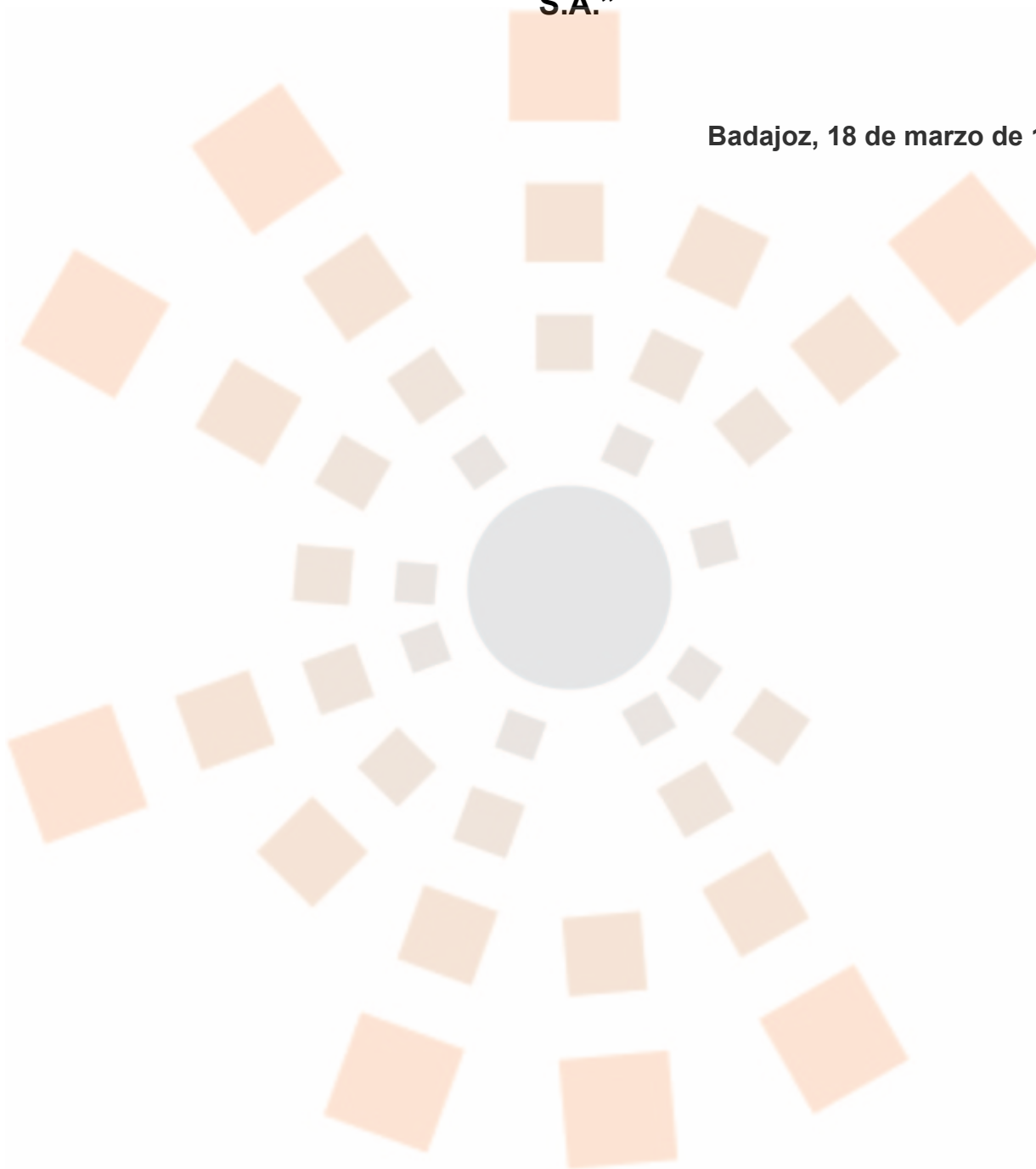


**INTERVENCIÓN DEL EXCMO. SR. PRESIDENTE EN LA
INAUGURACIÓN DE LA EMPRESA “VENTA DIRECTA PAPIROS,
S.A.”**

Badajoz, 18 de marzo de 1999



INTERVENCIÓN DEL EXCMO. SR. PRESIDENTE EN LA INAUGURACIÓN DE LA EMPRESA “VENTA DIRECTA PAPIROS, S.A.”

Badajoz, 18 de marzo de 1999

Querido amigo Suárez Sánchez de León, señores miembros de la empresa Papiros, señor Presidente de la Diputación de Badajoz, señoras y señores.

Yo no lo podría decir mejor, de lo que lo ha dicho el presidente de la empresa, (corte de la cinta)... nuestro avance espectacular si de verdad nos creemos que el camino emprendido es un camino correcto, no de ciencia ficción, sino de una realidad que cada día se impone más en nuestras sociedades y en el mundo en general.

El otro día leía yo en una declaraciones que hacía en un medio de comunicación extremeño un empresario de comercio, - pequeño empresario de comercio -, decía que cumplía cien años en el comercio y decía “abro todas las mañanas a la nueve el comercio que herede mi padre, que a su vez lo heredo de mi abuelo, que a su vez lo heredo de mi bisabuelo y que yo intentaré transmitir exactamente igual a como lo herede, a mis hijos”. Creo que está equivocado, exactamente igual ya no lo va a transmitir, seguramente él será el último de su generación que se hace cargo de ese comercio en esas circunstancias. Todavía convivirán las dos formas de vender y todavía veremos durante algunos años a los comercios con un escaparate de tres, cuatro metros limpiando el escaparate a las nueve menos cuarto de la mañana para abrir a las nueve, seguramente que eso ocurrirá. Pero al lado se abrirá, mejor dicho continuará su actividad un escaparate de 20 x 30 cm. que aproximadamente son las medidas que tiene la pantalla de ordenador y que no cierra y por lo tanto no puede abrir porque no cierra nunca, las 24 horas del día, 365 días del año, a cualquier hora y con una inversión pequeña y que puede ser asumible por muchísimos ciudadanos extremeños como pone de manifiesto esta empresa que hoy inauguramos de Papiros.

Dentro de poco estas serán las inauguraciones que haremos en el futuro; así serán las inauguraciones; tendremos que irnos acostumbrando a que estaremos en una nave pequeña y a que habrá poca gente pero en mucho sitios repartidos por toda la geografía y no veremos grandes maquinarias, sino que veremos ordenadores. Veremos ordenadores y veremos especialistas expertos en informática, expertos en economía, en ventas, que harán posible tener, repito, un escaparate de 20 x 30 cm. donde pueden vender cien mil, doscientos mil, trescientos mil títulos o tener un escaparate tan pequeñito que puede uno asomarse a él y ver un millón de libros. Para hacer eso en el comercio tradicional habría que tener, pues yo que sé, una nave de no sé cuantos centenares de metros y una inversión en estocaje imposible para la inmensa mayoría de los ciudadanos.

Estamos en una empresa, que si no estoy mal informado, nace con un capital de veinticinco millones de pesetas, de veinticinco millones pesetas. Con veinticinco millones de pesetas ha tenido desde el poco tiempo que lleva funcionando, así como unas sesenta mil visitas, es decir que ha venido gente, - yo por ejemplo -, que ha entrado en la tienda, - sesenta mil personas -, hoy he visto en el ordenador setecientas y pico de personas que visitaron ayer, la tienda, la librería. No hay ninguna librería, ninguna tienda en Extremadura, ni en España que entren setecientas personas al día, ninguna. Otra cosa es que después compres o no compres, como pasa en el comercio tradicional, entras y otra cosa compres o no compres. Esto tiene una ventaja que además puedes ver todo lo que hay, cosa que no puede verlo en el comercio pequeño, ni en el comercio grande, donde no encuentras absolutamente ningún tipo de ayuda para intentar ver que es lo que hay allí y además encima te quitan el bolso sospechando de ti como delincuente, - es una cosa que nunca he entendido muy bien, como es posible te vaya a comprar dinero y lo primero que hace el del comercio gran superficie es no fiarse, sino: "deje usted aquí el bolso porque me puede robar". Yo no iría comprar en ese tipo de comercio donde sospechan de mí, pero, en fin, eso no ocurrirá o no ocurre en ninguna parte.

Entonces, yo quería y tenía mucho interés en venir a inaugurar Papiros, primero para darle nuestra confianza y nuestro apoyo a las personas que lo han llevado adelante, seguramente con incompreensión de muchísima gente y con sorpresa todavía no eliminada de todos los industriales que están en el polígono, que estarán esperando el día que lleguen los camiones para traer la mercancía y montar las maquinarias y se irán preguntando ¿está gente qué tiene ahí, que tendrán ahí? cuatro cartones, bueno pues esto es la empresa del futuro.

Entonces, tenía ganas de venir a inaugurarlo, primero para darle optimismo a las empresas que están llevándolo adelante, que yo creo no lo necesitan, porque son líderes en estos momentos, en este sector, líderes en España. No sé si es bueno o es malo decir que son los números uno, porque si son los número uno puede ser que inmediatamente empiecen algún tipo de cacería hacia el número uno. Porque aquí los extremeños tenemos muchas virtudes pero algún defectillo también tenemos y es que cuando alguien se escapa, inmediatamente pedimos la Comisión de Investigación: "a ver porque son número uno, no será por sus méritos, no será porque valéis, alguna ayuda decía tendréis. Sois amigos del Presidente de la Junta de Extremadura y por eso os va tan bien la cosa". Números uno, por sus méritos, con una inversión, repito, pequeña y asumible por una buena parte de la sociedad extremeña.

Y, en segundo lugar quería venir porque hemos estado durante un año haciendo el discurso de la sociedad nueva que viene. Llamémoslo de la sociedad de información o como queramos llamarla, pero una sociedad radicalmente diferente y distinta de la que hemos tenido hasta ahora. Con unas fronteras que no existen que todo el mundo estaba deseando que las fronteras desaparecieran pero ahora nos da miedo de que hayan desaparecido las fronteras, tenemos cierto temor, no sabemos cómo afrontar esta globalización de la que tanto se habla, pero que al mismo tiempo nos produce una cierta intranquilidad. Pero junto a la intranquilidad también nos abre unas expectativas y unas perspectivas y posibilidades como nunca jamás habíamos podido imaginar en Extremadura.

Como bien ha dicho el presidente de la empresa, si a la segunda revolución industrial le hubiera sucedido la tercera revolución industrial, nosotros en Extremadura tendríamos poco que hacer, porque no estuvimos en la primera y estuvimos dramáticamente en la segunda a través de la emigración. Pero como no ha sido así, afortunadamente, y a la segunda revolución industrial le sucede la sociedad de la revolución de la informática, del conocimiento, de la inteligencia, como quiera llamársele, pues nosotros podemos tener nuestra oportunidad, porque ya no va a hacer, o, ya el capital financiero ya no va a ser la pieza fundamental para montar una empresa o un negociado, ya no va a ser la pieza fundamental y lo estamos viendo en esta empresa, que no es la parte fundamental. La parte fundamental va a ser la inteligencia, el conocimiento, la capacidad de abordar la sociedad nueva en la que nos estamos moviendo y en eso no hay excusas. Es decir, conocimiento, inteligencia, capacidad, preparación, formación podemos tenerlas como cualquier otro ciudadano de España o del mundo, con una ventaja añadida que ya tenemos escuelas y facultades en Extremadura, Biblioteconomía, Informática, que permite además tener materia humana preparada, cosa que hace quince o veinte años era impensable e imposible.

Sólo nos falta una cosa, o dos, nos falta en primer lugar las redes en condiciones para que la venta sea hecha en las condiciones de rapidez que exige el mundo de la informática, de Internet, y al mismo tiempo, también, yo creo que exige inicialmente un contacto y una colaboración entre la Administración que apuesta por este futuro, y los ciudadanos, que están dispuestos a arriesgar en este futuro.

Esta es una librería especializada en informática número uno en España, que nace con los recursos necesarios, es decir, veinticinco millones, pero que puede tener una mayor expansión si somos capaces de dialogar y hablar y esto es lo que ofrezco desde esta tribuna queridos amigos de la empresa. Hablar, dialogar. Porque, que duda cabe que todo el mundo podemos llegar, pero que duda cabe que también el dinero siempre aparece y puede echar a perder iniciativas como estas si no somos capaces de ser competitivos con quienes pueden estar dispuestos a competir con nosotros perdiendo cientos y cientos y miles de millones hasta barrer del mercado a todo lo que hay para quedarse con la exclusividad. Entonces, yo creo que tenemos un doble reto, por una parte hablar, dialogar, para que eso no ocurra, y, en segundo lugar, hablar y dialogar para que ojalá no estemos sólo ante una librería especializada en tema de informática, sino podamos ampliar la oferta a más cosas dentro de la librería; es decir que sea una tienda virtual donde no solamente se pueda entrar para comprar libros u objetos relacionados con la informática, sino que podamos comprar cualquier libro de literatura, de narrativa, de ficción, de lo que sea, eso yo sé que significa un impulso económico mayor.

Nosotros estamos diseñando desde la Junta de Extremadura y con el apoyo de las Cajas de Ahorros, un programa, un proyecto para que cada año los quince o veinte proyectos más significativos dentro de este mundo en el que estamos empezando y que como se ve hay ya actividades que se están moviendo, estamos diseñando ese programa para financiar en cantidades importantes los proyectos más significativos, o más importantes para el desarrollo de la sociedad de la información en Extremadura. Por lo tanto, yo creo que si somos capaces de articularlo, cada año haremos una oferta pública a la ciudadanía para que se presenten proyectos ya hechos o ya por hacer, ya hechos, ampliables, o empezar hacerlos inicialmente y que la Junta de Extremadura con las Cajas de Ahorros se haga cargo casi económicamente del proyecto inicialmente para que quienes hayan tenido la idea

puedan llevarla adelante. Porque aquí si vale mucho lo de la idea. Años anteriores había muchas ideas y poco dinero y había gente que venía con brillantes ideas pero sin una peseta. Ahora la cosa esta empezando a cambiar. Ahora hace falta mucho la idea, porque si no hay idea no hay nada y después vamos a ver como buscamos el capital; que no estamos hablando de miles de millones de pesetas, ni de cientos de millones de pesetas, estamos hablando de cantidades mucho más modestas. Si cada año fuéramos capaces de proyectar, ampliar, impulsar, veinte proyectos relacionados con la sociedad de la información, yo creo que estaríamos entrando de lleno en la conquista del nuevo mundo, porque aquí sí tenemos que recordar a los conquistadores, conquistadores del siglo XVI, los extremeños, conquistadores, que tantas veces nos han puesto por delante para nada, para nada, solamente para consolarnos y para conformarnos. Ahora sí, yo quiero traerlos aquí para decir: aquellos imaginaron un mundo nuevo, pues imaginaros no lo vieron nunca hasta que no llegaron, lo imaginaron y emplearon unas tecnologías que tampoco conocían, que desconocían: un barco, un mar que no habían visto nunca y se fueron porque imaginaron un mundo y lo conquistaron. Bueno pues ahora tenemos la posibilidad de volver a imaginar otro mundo nuevo que se abre diariamente y podemos conquistarlos y podemos ser como aquellos, como los Pizarros, los Cortés, etc., con la diferencia de que además ya conocemos de que estamos hablando, qué es lo que queremos y qué tecnologías hay que emplear. Y en ese sentido yo creo que tenemos que hacer todos el esfuerzo importante para estar donde tenemos que estar. No podemos ir detrás del resto de las regiones de España todo el tiempo, detrás, porque cuando llegamos al punto X ellos ya están en el Y, y cuando llegamos al Y, ellos estarán en el Z y cuando lleguemos a la Z ellos estarán en el A. Yo creo que tenemos que intentar coger la trucha y adelantarles. Y esto explica, - para adelantarles hace falta sobre todo tecnología y sobre todo conocimiento - , y esto explica que cuando dice la Junta de Extremadura: "hacemos especial imcapie en que las competencias educativas tienen que estar bien dotadas", no estamos hablando de temas puramente económicos, estamos hablando de un proyecto de sociedad que tiene la educación como su unidad fundamental. Es decir, para que esto pueda continuar tiene que haber generaciones nuevas que vayan saliendo, como esta gente joven que hoy nos han invitado a inaugurar su empresa Papiro y tiene que tener las tecnologías adecuadas. Es decir, la educación ya tiene que ser otra cosa distinta de la que en otro momento se está discutiendo. La educación es el instrumento fundamental para estar en esa nueva sociedad. Por lo tanto, yo os felicito sinceramente, me gusta haber venido, creo que es una innovación muy importante la que estamos haciendo hoy, muy importante, aunque algunos crean que no, esto es muy importante. Yo os animo para que sigáis por este camino y no solamente os animo sino que os prometo el apoyo. Ojalá que en el dialogo que os ofrezco seamos capaces de no dejarnos comer, sino todo lo contrario, ¿por qué? ¿por qué no vamos a ser capaces de comernos a otras iniciativas que están surgiendo con el apoyo económico importante de algunas empresas, de algunas sociedad, porque no podemos hacerlo desde Extremadura?

Desde Badajoz en la Sociedad de la Información Papiros es el número uno en España, el número uno en España y lo han hecho muchachos jóvenes de treinta años. Esto es maravilloso y esta es la prueba de que el discurso, no es un discurso vacío, que no era humo, que es una realidad si se quiere hacer, si se tienen confianza y se tienen ciertos medios, pero, repito, veinticinco millones ha costado esto, veinticinco millones entre once socios a un millón y pico, a un millón y pico. Por lo tanto, yo creo que hay posibilidades, esto sería imposible, es decir, tener una librería como esta en el método clásico tradicional costaría muchos millones y sobre todo un estocaje impresionante y aquí hay lo que hay y lo que hay significa mil

visitas diarias y compras en estos momentos de lo último, de lo novedoso y de todo lo que en la información podemos encontrar, en la tecnología de la información podemos encontrar la alegoría informática.

Por lo tanto, esto es lo que yo creo que vamos a seguir haciendo en el futuro, esto es la nueva sociedad. Si lo han hecho en otras partes, si lo están empezando hacer en otras partes porqué no lo vamos hacer nosotros. El riesgo de que como no espabilemos, no solamente en Extremadura, sino en el mundo de habla hispana que somos bastante millones, como no espabilemos desde California puede ser que comiencen a colonizarnos en castellano que ya es lo último. Es decir, ya está bien que nos colonicen en inglés, ahora ya que nos colonicen en castellano desde California, ya la cosa, la cosa como diría Trillo “manda”.

Así que, muchas gracias por vuestra iniciativa, que ha permitido que el discurso que llevamos haciendo varios meses se vea que no es un discurso vacío, sino que es un discurso basado en hechos reales. Por lo tanto, mi felicitación y mi oferta de diálogo que sigamos hablando para que vayáis para adelante.

Muchísimas gracias.

(Aplausos).