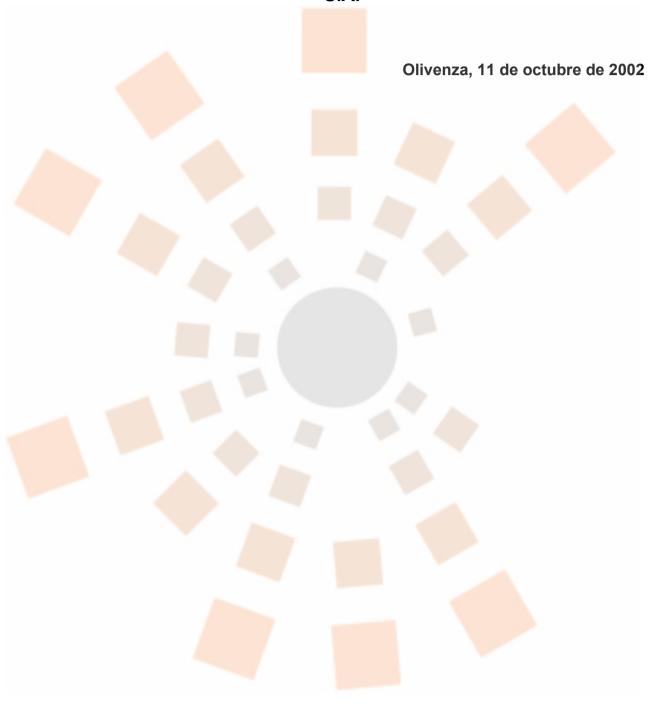
## INTERVENCIÓN DEL EXCMO. SR. PRESIDENTE EN LA INAUGURACIÓN DE CONVEX PRINT DEL GRUPO LUSOGRÁFICA, S.A.



## INTERVENCIÓN DEL EXCMO. SR. PRESIDENTE EN LA INAUGURACIÓN DE CONVEX PRINT, DEL GRUPO LUSOGRÁFICA, S.A.

Olivenza, 11 de octubre de 2002

Querido alcalde de Olivenza, sr. presidente del Consejo de Administración de Lusográfica S.A., señores miembros del Consejo de Administración, director de la empresa, trabajadores, señoras y señores, queridos amigos.

Pues no se puede decir más en menos palabras, don Salomón, lo que pasa que después tomando la copa lo discutimos, porque no siempre... no sé yo si siempre es verdad que los hijos superan a los padres. ¿Usted cree que Bush hijo supera a Bush padre? Primero tiene que haber padres que se dejen superar y segundo tiene que haber hijos que quieran superar a los padres, que no siempre ocurre así, que no siempre ocurre así. Pero, en fin, es una buena sentencia y es una frase que refleja mucho de lo que su corazón quería expresar en este acto de inauguración.

Yo, que soy más torpe, necesito un poquitín más de tiempo y, por eso, les pido disculpas por emplear cinco minutos para proceder a este acto de inauguración de esta fábrica que viene a llenar un hueco que no existía en Extremadura.

Yo llevo, señoras y señores, como algunos saben de los que están aquí, 11 años viniendo a Olivenza -que todavía no viviendo- pero viniendo a Olivenza todos los fines de sem<mark>ana y to</mark>das las vacaciones, porque además me he dado cuenta de que los árboles cuando se transplantan se mueren y yo he decidido no morirme pronto y que me dejen donde estoy, que no me mueva mucho, no viajar mucho. Y nunca me alegraré los suficiente de haber venido aguí, nunca. Primero, porque he sido muy bien recibido en Olivenza, incluso, don Salomón, me nombraron hijo adoptivo y, en segundo lugar, porque como venía a un pueblo que no era el mío, venía desprovisto de prejuicios. Y por lo tanto he tenido una libertad que en otro sitio no he podido consegui<mark>r por los prejuicios míos de</mark> poder conectar, contactar, hablar con todo el mundo. No tenía prejuicios, no los conocía. Y por lo tanto, me daba igual sus pensamientos, sus ideas, sus creencias, su fortuna, su no fortuna, sino simplemente, como siempre, he descubierto buenas personas y personas menos buenas. Y con las buenas personas, pues siempre he tenido un acercamiento independientemente de su forma de ser y de su forma de pensar. Y dentro de Olivenza me retiro los fines de semana que puedo en el núcleo de población que más pequeño que hay en Extremadura, no sé si llega a 12 ó 13 habitantes, real, de censo me parece que tiene 29, el más pequeño. Y el núcleo de población más pequeño de toda Extremadura es el que me ha abierto más expectativas respecto a mis pensamiento, el que más. Por eso lo decía anteriormente, porque por ahí

circulan y pasan muchísima gente de todos los colores, de todas las ideas, de todas las creencias, de todas las fortunas y de todas las actividades. Y he llegado a descubrir cosas que intuía. Seguramente fue verdad en algún tiempo -y además se escribió- que la falta de desarrollo industrial de Extremadura era consecuencia directa de que por parte de sectores económicos tradicionales de la región no se quería que hubiera un desarrollo industrial, porque eso perjudicaba, mano de obra del campo barata, etc, etc. Esto puede ser que haya sido verdad. Hoy no lo es. Porque en ese constante hablar con todo el mundo que me permite Olivenza y Santo Domingo, he llegado a descubrir por qué la derecha económica y sociológica de la región es la que más demanda con <mark>más fuerz</mark>a que haya un desarrollo industrial en Extremadura. No así la derecha política que lo que pide es lo contrario. Pero la derecha eco<mark>nómica</mark>, sí. Y por ejem<mark>plo, sabe usted quien más me ha pedido en</mark> Olivenza que hubiera una fábrica que no tuviera nada que ver con el sector agroalimentario: ¿fueron los sindicatos? no, ¿fueron los trabajadores? no. Han sido empresarios de Olivenza. Y ha sido el alcalde, que con esa forma que tiene de decir las cosas: "pues, hombre, si hubiera una fábrica aquí, si aquí pudiera haber una fábrica no se qué y ahora que tenemos un puente... en fin, la gota malaya ¿no?" Y hasta que al final la encontramos, le encontramos a usted y eso ha hecho posible que hoy sea una realidad la inauguración de esta fábrica, que algunos llamaban imprenta y que ha podido dar lugar a confusión, a confusión al sector, que tenía miedo de la imprenta: Buf, otra imprenta más, un poquito más grande. Pero hoy, si el sector lo ve, se dará cuenta de que no es competencia, sino que es una actividad complementaria que no existía en la región y que hay espacio y mercado para todos. Las imprentas tradicionales van a seguir teniendo su mercado e incluso van a tener posibilidad de formar a mucha más gente a consecuencia de la escuela de formación que hemos visto... que hemos visto aquí. Así que lo que me... los que me pidieron con más insistencia fueron los primeros, si ustedes guieren, por entendernos, la derecha económica y sociológica de Olivenza. Y, entonces, a los primeros, a la derecha económica y sociológica yo la escucho mucho, a la derecha política yo la escucho poco. ¿Por qué? Porque los primeros se juegan su dinero, como usted, y yo, la persona que se juega su dinero, me ofrece absolutamente todo el respeto y siempre me va a encontrar, siempre. Como me encontró usted cuando, <mark>en el d</mark>espacho, tuvimos <mark>la o</mark>portunidad de escuc<mark>har</mark> su proyecto y de ver, por una parte, la enorme experiencia que usted tiene y su grupo tiene en el sector en el que se proponían emprender un negocio y, además, le vi como a muchos empresarios. con esa casi, casi muchas veces -cuando hay algunos proyectos también que se van a poner en Olivenza en marcha, un hotel etc., ¿no? alguno que ya esta casi a punto, otro que se quiere hacer-, casi se le vea más preocupado al empresario cuando están pariendo el proyecto que cuando está pariendo su mujer. Sí, como más... como más preocupados, como más encariñados quizá no sea esa la palabra, estarán muchos más en<mark>cariñad</mark>os del hijo que viene, pe<mark>ro con una</mark> sensación y un sentimiento que también he descubierto.

Así que esto de poner una fábrica, de hacer una fábrica, no es una cosa así, que se pone en los papeles y punto, sino que hay detrás hay mucha alegría, mucho conocimiento, mucho temor, porque el mercado es absolutamente fluctuante etc, etc, y entonces uno de los que se ha jugado su dinero es el señor Salomón Lerner que es el presidente de Lusográfica y evidentemente su empresa. Se ha jugado, se quiere jugar, 11 millones de euros y, por lo que he oído en la visita que hemos tenido, está dispuesto a llegar hasta los 24 millones de euros. 24 millones de euros es una cifra muy respetable. 11 millones también. Y como he dicho que cada vez que alguien se juega su dinero a mí me encuentra, pues se ha encontrado usted a la

Junta de Extremadura y ha encontrado usted a la Junta de Extremadura haciéndose socio de la Sociedad de Fomento Industrial de Extremadura, que ha confiado en la solvencia de su proyecto y ha confiado en ustedes, de tal forma que en estos momentos somos socios. Extremadura es socio de ustedes y ustedes se han hecho socios de Extremadura, Extremadura tiene el 42,3% del capital social y aparte de los incentivos y de las ayudas que han recibido por tener derecho a ellas y porque así es la política de la Junta de Extremadura.

Esta empresa, como he dicho, viene a llenar un nicho de actividad que estaba simplemente siendo soport<mark>ado en muy pequeña escala por empresas</mark> extremeñas, tradicionales extremeña<mark>s, que es</mark>tán haciendo un gran servicio pero que no cubrían ni con mucho lo que puede ser, por ejemplo, la producción tipográfica de Madrid que significa el 15% y, sin embargo, la producción tipográfica extremeña significaba solamente sobre el total el 1,4%. Con esta empresa ese nicho se va a llenar y vamos a intentar ir acercándonos a la media nacional. Lo mismo ha pasado y sique pasando con otros sectores: productos metálicos y material de transporte, en España el 28%, en Extremadura estamos en el 8%, confección y calzado, en Valencia están en el 18%, en Extremadura estamos en el 1,5%. Y estos datos y algunos más que no digo para no cansar son los que hizo que la Junta de Extremadura diseñara una política de diversificación y de intentar atraer a sectores que nunca habían sido o no habían estado nunca en Extremadura, pero que podían venir perfectamente, podían hacerse perfectamente pero que estaban inéditos. El turismo era uno de ellos, el turismo hasta hace 10 o 12 años estaba casi inédito en nuestra región como actividad económica seria. Y dentro de esa política de diversificación, es decir no son capricho, las cosas no surgen por capricho, sino que decidimos hacer una política de diversificación, de apoyar iniciativas que no estaban en Extremadura y <mark>que f</mark>altaban y, al mismo tiempo, aquel famoso triángulo que dije: Madrid, Lisboa, Andalucía hoy cada día es más realidad. Algunos se reían cuando lo decía: "ya está el del triángulo", pues el triángulo está dando resultado y pronto espero que el rombo también dé resultado: Castilla-León, Lisboa, Madrid, Andalucía. Es decir, el triángulo está dando efecto de diversificación, está dando efecto. Y esta política parece que puede ser y que está siendo exitosa en tanto en cuanto el capital extremeño, pero también el capital foráneo, apuestan por este tipo de política.

Si no fuera así, don Salomón, usted que es un hombre de negocios y de mundo, usted no hubiera venido. Si usted no hubiera tenido confianza: uno, en que ese triángulo es eficaz, dos, en que la Junta de Extremadura quiere apoyar iniciativas que no estaban instaladas en nuestra región y tres, que la economía extremeña es una economía solvente, usted no hubiera venido. Porque el capital en el momento que ve economías débiles, bueno, nada más que mirar para su país de origen y darse cuenta de que, efectivamente, cuando el empresario ve que la cosa no funciona políticamente, inmediatamente deja de invertir e incluso desinvierte.

Así que los datos son... aquí tenemos todos los días una discusión sobre datos económicos, normalmente siempre son más grandes y publicables los negativos que los positivos, por una vertebrada e invertebrada extremeña de gustarnos más el disgusto que la alegría. Pero los datos son los datos y además la realidad acompaña a los datos. Hace poco se publicaba el crecimiento económico de Extremadura en el año 2001 y se publicaban erróneamente, no por parte de quien lo publicaba sino por parte del que lo decía. Inmediatamente se dijo: oiga, váyanse al Instituto Nacional de Estadística del Ministerio de Economía español y vean qué dice el Ministerio de Economía español del crecimiento extremeño. Y lo

que dice el Ministerio es que en España creció el 2.8% en el año 2001 v Extremadura en el 3,1%. Pero esto va no ha salido, esto interesa poco, porque lo que interesa es que estamos peor que los demás y yo quiero remarcar que estamos mejor que los demás y no solamente e por lo que digan los números sino por lo que dicen acciones como las que hoy estamos llevando adelante, estamos inaugurando. Si don Salomón supiera que estos datos eran falsos, que estamos en la ruina, que nuestra economía no crece, que no tenemos solvencia económica, pues entonces no hubiera venido. Pero seguramente usted habrá podido mirar la empresa que se encarga de acreditar la solvencia de las mejores de las instituciones internacionales y de las empresas internacionales <mark>y se ha</mark>brá dado cuenta de que la Junta de Extremadura es una Institución con un enorme nivel de solvencia económica, con un enorme nivel de solvencia económica. ¿Dónde estamos por debajo en ese crecimiento que nos supone el 3,1 frente al 2,8?, ¿dónde estamos el año pasado por debajo y se<mark>gurament</mark>e estemos este <mark>año?:</mark> en la construcción, en la c<mark>ons</mark>trucción, que llevamos 10 años estando por arriba, en estos momentos estamos por debajo. España crece un 5,5% el año pasado en la construcción, nosotros un 3%. Y no es extraño, porque los que hay aquí que se dedican al mundo de la construcción saben que se dejan las pe<mark>stañas</mark> en el Boletín Oficial del Estado y encuentran poco, y encuentran poco.

Yo, de vez en cuando también me dejo las pestañas en los Presupuestos Generales del Estado y los miro. Y veo, por ejemplo, la enorme discusión que tenemos los extreme<mark>ños p</mark>or dónde pasará el tren de alta velocidad, que debería pasar por Extremadura y que sé que tiene un enorme interés de que pase por Extremadura y que haya un AVE Madrid-Lisboa y Madrid- Extremadura, porque teniendo la capital de España a una hora esta empresa tiene más posibilidades que estando a la distan<mark>cia q</mark>ue estamos. Bueno, pues mientras discutimos esas cosas y mientras todo el mundo confunde, vo me voy a los Presupuestos Generales del Estado y digo: vamos a ver cuánto destina el Gobierno, el Ministerio de Fomento para la línea de alta velocidad para Extremadura Madrid-Badajoz: Madrid, Plasencia, Cáceres, Badajoz que lo dicen que lo están haciendo, Mérida también: 30 millones de euros para el año que viene, 30 millones de euros. ¿Eso es mucho o es poco? Pues 30 millones de euros casi lo que va a costar esta empresa . ¿Es decir, con 30 millones de euros se hace un tren de alta velocidad? Poquito. Pero, bueno, podía decir más con mil millones, con 4 mil millones se podía hacer un tren de alta velocidad. Bueno, sí, pero como yo lo quiero igual que los demás para no ser distinto me voy a Cataluña, que van hacer otro tren de alta velocidad, que lo están haciendo a ver cuánto tienen y ahí va me encuentro que en lugar de 30 millones de euros tienen 1.463 millones de euros. Es decir, 4.900 millones de pesetas para Extremadura frente a 245.000 millones de pesetas para Cataluña. Claro, esto ya me suena raro, pero digo, a lo mejor como es Cataluña y tal y en fin; me voy a Castilla-León, que también quieren hacer un AVE hasta Valladolid y allí me encuentro con 606 millones de euros, 30 millones nosotros, 606 millones de euros. Y eso ya son 102 mil millones de pesetas. ¡Ah!, pues esto parece que sí, ese AVE sí me gusta a mí y el de Cataluña también. Por eso<mark>, yo digo</mark> es que a lo mejor yo por ser socialista... vamos a ver Castilla-La Mancha que también es socialista, no, hay 409 millones de euros frente a 30 nuestros que ahí por lo visto también va a pasar el tren de alta velocidad que va hasta Valencia. Y ¿en Madrid? 584 millones de euros ¿y en Andalucía? 572 millones de euros. Así que no vamos a tener tren de alta velocidad, por ahora. Ahora ,saldrán y dirán que sí, pero Cataluña:1.463 millones de euros, Extremadura 30 millones de euros. Y un tren de alta velocidad, que yo sepa, tiene 2 carriles para acá y 2 carriles para allá y tiene electrificación y lo que se está haciendo desde Mérida hasta Badajoz, ni tiene electrificación ni tiene 2 carriles para allá ni tiene 2 carriles para acá.

Así que va siendo hora de que empecemos a ganar batallas porque si no de lo contrario, no es que nos tengan manía, es que no nos tienen respeto. Ese es el problema, no es que nos tengan manía, es que no nos tienen respeto, porque como nos conformamos con discutir y como nos tragamos las mentiras que nos echan y como nos dicen que están haciendo un AVE y es mentira, pues entonces mientras se lo crean y le echen la culpa a Ibarra, encantado de la vida.

Pero, en fin, no quiero discutir, no quiero amargar el día porque la vida es bella y la vi<mark>da es b</mark>ella es hoy par<mark>a los 53</mark> trabajadores que han encontrado su puesto de trabajo en esta empresa que ustedes han montado. Hoy es un día importante, 53 trabajadores que se dedican a una actividad industrial inédita en Olivenza, nunca había habido en Olivenza una empresa de estas características que no estuviera relacionado con el sector agroalimentario. Es un día bello, yo creo, para el señor Salomón Lerner, el presidente de la empresa, y además es un empresario que tiene un enorme recorrido, tiene mucho mundo, tiene mucha empresa, tiene mucho... trabaja en muchos sitios. Hay veces que el empresario extremeño que solamente ha trabajado en Extremadura no puede comparar. Y muchas veces se queja, seguramente con razón, pero no puede saber muy bien cómo funcionan las cosas aquí y cómo funcionan en otro sitio porque sólo su actividad la realiza aquí. Pero don Salomón realiza su actividad aquí y en otros muchos sitios, muchos sitios y él sí puede comparar cómo se hacen las cosas en Extremadura desde el punto de vista industrial y como se hacen en otro sitio. Y don Salomón nos podía haber ilustrado perfectam<mark>ente</mark> si la Junta de Extremadura cumple sus compromisos, si ha habido agilidad, si el ayuntamiento ha sido eficaz, si le hemos dado las subvenciones que pedía, si hemos comprometido la formación, etc., etc., yo creo que..., me alegro muchas veces cuando vienen algunos empresarios como usted, con largo recorrido, porque pueden aleccionarnos respecto a cómo se hacen las cosas en otros sitios y no siempre aquí somos los torpes que algunos dicen. Y hoy es un día bello para Ramón Rocha, porque apostó y confió en esto. Apostó y confió. Es difícil apostar pero es más difícil confiar, porque somos un poquito desconfiados y cuando se dijo: vamos hacer una imprenta en Olivenza: terreno inmediatamente, se volcó, confió. Y <mark>es un d</mark>ía importante para la derecha económica y sociológica de Olivenza y de Extremadura porque sabe que esta empresa es una sinergia, trae sinergia trae valor añadido, trae riqueza, traerá incluso empresas auxiliares y traerá formación para un sector que comienza muy fuerte en Extremadura. Y es un día por qué no decirlo-, es un día importante para mí, porque compruebo y veo que bajo mi responsabilidad política en Olivenza pueblo que me hizo hijo adoptivo, en Olivenza se hace por primera vez una fábrica de estas características que no tiene nada que ver con el sector agroalimentario. Es la primera vez, vo he tenido la suerte. Y es un día importante para los oliventinos, para los oliventinos es un día importante, porque ven efectivam<mark>ente que</mark> esto va pa<mark>ra adelan</mark>te, que esto va progresando y que la gente cada vez tiene más posibilidades en una ciudad como ésta, que es orgullo de Extremadura.

Así que yo, don Salomón, le felicito sinceramente, le agradezco mucho que haya confiado en nosotros, le agradezco mucho que haya confiado en esta tierra, estoy seguro que nunca le vamos a defraudar, le animo a que haga ese complemento del proyecto tan importante con los pies en la tierra como siempre ha hecho su empresa y espero que sea un día bello para todos. Solamente les ruego,

por favor, que cuando tomemos ahora la copa no se rían mucho ustedes, no hagan muchos chistes de aquello que decían que esto era una porquería, una mierda, que esto era simplemente una especulación de terrenos del alcalde de Olivenza, no le hagan chistes, dejénlo, para qué vamos a perder tiempo.

Muchísimas gracias.

